

enero /13 /2017 a
febrero/ 21 2017



Distrito Rotario 7000 – Puerto Rico

Membresía al Día

“Cumplimiento “



una meta es el final de un proceso, la culminación de una tarea o el resultado o logro obtenido en una tarea determinada.

Aspectos más destacados:

Metas

Consultas o

Recomendaciones

Como dar seguimiento a

las consultas y

recomendaciones

Comparación al

progreso en membresía

Herramientas para

presentar a Rotary a

Socios potenciales

Convocatoria a PETS

5to Boletín del Área de Membresía

Saludos cordiales a todos:

Espero se encuentren bien. Fue grato encontrarme con muchos de ustedes en la Conferencia histórica y celebración del Centenario de la Fundación Rotaria que tuvimos durante los días 3 al 5 de febrero en Ponce, donde pudimos compartir con el Presidente de Rotary, John Germ y su esposa Judy. ¡Lo pasamos Súper! Recuerden que aunque la conferencia se celebró ya; el año rotario aún no termina; es hasta junio 30 que termina o sea que tenemos hasta esa fecha para cumplir con las metas.

Me parece importante repasar nuevamente las metas en el área de membresía, para que puedan entrar en Mi Rotary y actualizar de acuerdo a lo que han hecho.

Mención Presidencial: Alcanzar dos de las siguientes:

- ▶ Clubes menores de 50 socios 1 socio.
- ▶ Clubes mayores de 50 socios 2 socios.
- ▶ 1% de Retención del año anterior, o el 100%.
- ▶ Clubes menores de 50 socios reclutar 2 socios menores de 40 años. Clubes mayores de 50 socios reclutar 4 socios menores de 40 años

Metas del Distrito Alcanzar dos de las siguientes:

- ▶ Reclutar un socio femenino.
- ▶ Reclutar un socio entre las personas jubiladas recientemente.
- ▶ Crear un club rotario o satélite.
- ▶ Organizar interciudadina con clubes en crecimiento para compartir ideas.

La retención es sumamente importante, tanto o más que la atracción, es por ello que Rotary nos pide un 1% o el 100% del año anterior. Por eso antes de dar de baja a un socio ausculto todas las estrategias existentes que le podemos brindar para no perderlo. (Ver artículo Consulta y Recomendaciones sobre membresía). Otra situación que debemos recordar y tener muy presente es el pago a Rotary Internacional, si no se recibe a tiempo dan de baja al club. Cotejen con los tesoreros y hagan el pago a tiempo.



Membresía
Recuerda mantenerla arriba

Desde 2001, las consultas presentadas por candidatos calificados han aumentado 400%.

Por otro lado, de los candidatos remitidos por el personal de RI a los distritos, 63% de los socios potenciales y 60% de los que cambiaron de domicilio o mostraron interés por cambiar de club, terminaron por afiliarse a un club en un plazo de seis meses.



CONSULTAS O RECOMENDACIONES

El propósito del programa de consultas y recomendaciones sobre membresía es facilitar el contacto entre los clubes y las personas interesadas en afiliarse a éstos para contribuir así al aumento de su membresía. Cuando accedas a tu cuenta en Mi Rotary podrás ver en un solo lugar la lista de socios potenciales, socios recomendados, socios que cambiaron de domicilio y socios interesados en reingresar al club. Este sistema ayuda a los clubes a comunicarse con estas personas interesadas en marcar una diferencia positiva en el mundo.

➤ SOCIOS POTENCIALES

Rotary tramita decenas de miles de consultas y recomendaciones procedentes de todos los rincones del mundo. Estas personas interesadas en afiliarse podrían ser ex becarios o ex participantes en los programas de Rotary que se mudaron recientemente a tu ciudad, personas que oyeron hablar de Rotary en los medios de comunicación o que vieron una valla publicitaria de tu club.

➤ SOCIOS QUE CAMBIAN DE DOMICILIO

Si uno de los socios de tu club se va a mudar a otra ciudad o desea cambiar de club debido a una incompatibilidad de horarios u otras obligaciones, ayúdalo a **mantener su relación con Rotary**. Asegúrate de mantenerte al tanto de los rotarios que se mudan a tu localidad o que buscan un nuevo club al que afiliarse.

➤ RECOMENDACIÓN DE SOCIOS

¿Conoces a una persona que sería un magnífico candidato a la afiliación a Rotary, pero que no vive en tu ciudad o que no puede afiliarse a tu club por incompatibilidad de horarios? **Recomienda su afiliación** y le ayudaremos a encontrar un club que se ajuste a sus necesidades. Los rotarios que recomiendan candidatos calificados, y que responden prontamente a las recomendaciones enviadas a sus clubes, contribuyen al fortalecimiento de Rotary y a su labor en el mundo.

CÓMO DAR SEGUIMIENTO A LAS CONSULTAS Y RECOMENDACIONES

Para dar seguimiento a tus consultas y recomendaciones, accede a tu cuenta en Mi Rotary y selecciona Administración del club. Para más información, consulta las guías para **clubes** y **distritos**.

Líderes de club

Estudien los datos de los candidatos asignados al club y adopten las medidas que correspondan. Comuníquense con los candidatos que pudieran encajar bien en el club. Si creen que algún socio potencial no sería un buen candidato para la afiliación, indiquen el motivo y devuelvan su expediente al distrito. Cuando un socio abandone el club debido a un cambio de domicilio, obligaciones laborales o cualquier otra razón, recomienden su afiliación a otro club. Como hacerlo:



Comparación Membresía +/- de julio 2016 a febrero 2017		
Aguada	35	29
Añasco	38	40
Arecibo	22	22
Bayamón	12	12
Camuy-Hatillo	11	11
Ciales	16	32
Cidras	14	17
Ciudad del Turabo	12	14
Dorado	29	24
E Club PR y LA	30	37
Isla Verde-Carolina	9	10
El Señorial	13	13
El Vigía	33	31
Fajardo	18	27
Guayama	14	16
Guaynabo	7	9
Humacao	10	15
Juncos	72	65
Manatí	65	66
Mayagüez	41	42
Moca	31	31
Monacillos	19	21
Perla del Sur	23	25
Quebradillas	34	32
Rio Piedras	119	119
San German	52	50
San Juan	104	103
Santurce	31	28
Vega Alta	12	14
Vieques	23	22
Yauco	50	53

!!Los Exhortamos a avanzar hacia la meta!!



¡1,080 socios a junio 2017, hoy febrero 20 2017, tenemos 1,030, nos faltan 50. Si todos los clubes alcanzan la meta que se trazaron lo logramos.

!!!Voy a ustedes!!!

**“FELICITAMOS A:
¡Añasco, aumentó un socio
Fajardo, aumentó 2 socios,
Cidra aumentó 3 socios,
Guayama aumentó 2 socios
Humacao aumentó 5 socios!**



Tenemos ocho Clubes que todavía no han alcanzado la meta de membresía.

Cinco que se han quedado igual a como comenzaron en julio 2016.

Nueve que han perdido socios por lo que están en negativo a como comenzaron.

Antes de dar de baja un socio Recuerden:

- Identificar y enumerar las razones de las bajas en tu club.
- Reconocer los % de las razones de las bajas.
- Reconocer Debilidades y Fortalezas de tu club.
- Generar Estrategias para conservar o retener los socios.
- Elaborar un plan de acción para el desarrollo de la membresía.

Puedes inscribirte en la página del Distrito.

¡INSCRIBETE!



Herramientas para presentar Rotary a Socios Potenciales

¿De qué se trata Rotary?, ¿Qué hacen los rotarios?, ¿Por qué los socios potenciales debieran afiliarse a un club? Si estás buscando respuesta a estas y otras preguntas, descarga la presentación **Descubre Rotary**, la cual puede ser personalizada con información e imágenes que reflejen tu propio club. Este es un nuevo recurso que abarca los valores e historia de Rotary y destaca los beneficios de la afiliación. Esta presentación junto con el folleto **Tú puedes tener un gran impacto**, es una excelente manera de introducir Rotary a los socios potenciales o al público general en las Casas Abiertas, Estas herramientas las consigues entrando a Rotary.Org,

Otras herramientas que te pueden ayudar:

- Encuesta sobre la salud del club
- Recursos para la evaluación de la membresía
- Kit de bienvenida para el nuevo socio
- Calcomanía: Orgulloso de ser rotario - ¡ahora disponible en español!

SEPARA LA FECHA SEMINARIO PRESIDENTES ELECTOS

Domingo, 5 de marzo de 2017

8:30 a.m.

Pontificia Universidad Católica de P.R. - Arecibo



**ROTARY
MARCA LA
DIFERENCIA**